**Ders 24 5 Aralık 2007**

Alınacak dersler: 156b Oyun Teorisi

200b Firmalar, Piyasalar, Oyun Teorisi

454 Oyun Teorisi

Seminerler 455 Bilgi Ekonomisi

472 Siyasal Ekonomi

PLSC341b Pozitif Siyaset Teorisi

**İHALE**

Ortak değerler Kişisel değerler

Malın değeri herkes için yanıdır [v] malın değeri herkes için farklıdır ve benim değerim senin değerinden bağımsızdır [vi]

**. . . .**

Petrol kuyusu evler saf tüketim ürünleri

* Para kavanozları

Teklifi : 4,50 3 4 …

Kazanan teklif >> gerçek değer

Kazanan laneti

Bu ihaledeki getiriler = v – bi eğer en yüksekseniz

1. yoksa

Tahmin Yi = v - εi

kazanan

Yi

V

Diyelim ki bi ≅ yi

=> Yi’si maksimum olan i kazanacaktır

yani εi’si maksimum olan

=> (ortalama olarak) kazanan teklif >> V

Yi = 150 Yi = 500

Yj = 130

Yj < Yi tüm j’ler için

Yj < 150

<< bu ihaleyi kazandığınız zaman tam olarak öğrendiğiniz şeydir >>

Siz sadece kavanozda ne kadar para olduğuna önem veriyorsunuz..

Eğer kazanırsanız.

Bu durumda, tüm j’ler için şu doğru olacaktır Yi ≥ Yj

Teklif verirken en alakalı tahmin şudur: “Tüm j’ler için, Yi veriyken ve Yi ≥ Yj veriyken ben ne kadar para olduğunu düşünüyorum?”

Kazandığınızı biliyormuş gibi teklif verin

<< o zaman kazanmaktan pişmanlık duymazsınız >>

İhale Çeşitleri

A birinci fiyat kapalı zarf

B ikinci fiyat kapalı zarf kazanan ikinci teklifi öder (Vickrey)

C açık arttırma Ebay

D açık eksiltme “Filene’s Basement” (Hollanda)

D = A B ≅ C

<< ortak değer parçası varsa fark ortaya çıkar, 0 zaman C’de bu bilgiyi görürsünüz, ama B’de görmezsiniz >>

Kişisel Değerli İhale

I İkinci fiyat kapalı zarf (B) veya açık arttırma (C)

Değer vi, teklif bi,

getiri vi - eğer en yüksek teklif bi ve diğer en yüksek teklif ise

0

Değerinizi teklif verin

bi = vi yapmak zayıf baskındır.

II Birinci fiyat ihalesi (A)

vi – bi eğer kazanırsa teklif < vi

0 yoksa

Değerinizi teklif vermek zayıf domine ediliyor.

<<BF ihaleleri mi yoksa İF ihaleleri mi daha fazla gelir yaratır?>>

Bağımsızlık, simetri, kişisel değerler

Aynı gelir!