

Ders 24 5 Aralık 2007

Alınacak dersler: 156b Oyun Teorisi
 200b Firmalar, Piyasalar, Oyun Teorisi

Seminerler { 454 Oyun Teorisi
 455 Bilgi Ekonomisi
 472 Siyasal Ekonomi
 PLSC341b Pozitif Siyaset Teorisi

İHALE

Ortak değerler ←—————→ Kişisel değerler
 Malın değeri herkes için yanıdır [v] malın değeri herkes için farklıdır ve benim değerim senin değerinden bağımsızdır [v_i]

→ . . .
 Petrol kuyusu —————↑ evler ↑ saf tüketim ürünleri

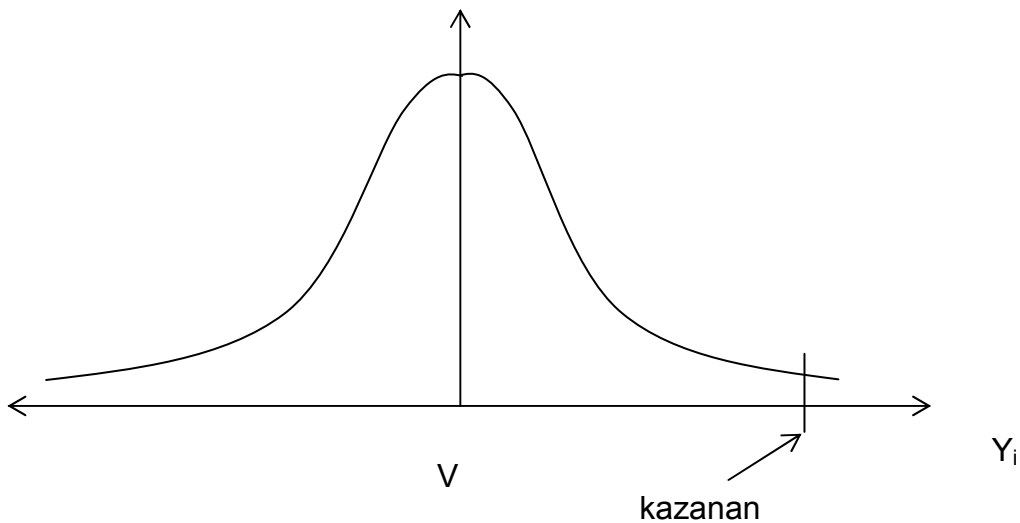
- Para kavranozları

Teklif: 4,50 3 4 ...
 Kazanan teklif >> gerçek değer

Kazanan laneti

Bu ihaledeki getiriler = $\begin{cases} v - b_i & \text{eğer en yüksekseniz} \\ 0 & \text{yoksa} \end{cases}$

Tahmin $Y_i = v - \varepsilon_i$



Diyelim ki $b_i \cong y_i$
 $\Rightarrow Y_i$ 'si maksimum olan i kazanacaktır
yani ε_i 'si maksimum olan
 \Rightarrow (ortalama olarak) kazanan teklif $\gg V$

$$Y_i = 150$$

$$Y_i = 500$$

$$Y_j = 130$$

$$Y_j < 150$$

$$Y_j < Y_i \text{ tüm } j\text{'ler için}$$

<< bu ihaleyi kazandığınız zaman tam olarak öğrendiğiniz şeydir >>

Siz sadece kavanozda ne kadar para olduğuna önem veriyorsunuz..

Eğer kazanırsanız.

Bu durumda, tüm j 'ler için şu doğru olacaktır $Y_i \geq Y_j$

Teklif verirken en alakalı tahmin şudur: "Tüm j 'ler için, Y_i veriyken ve $Y_i \geq Y_j$ veriyken ben ne kadar para olduğunu düşünüyorum?"

Kazandığınızı biliyormuş gibi teklif verin

<< o zaman kazanmaktan pişmanlık duymazsınız >>

İhale Çeşitleri

- (A) birinci fiyat kapalı zarf
- B ikinci fiyat kapalı zarf kazanan ikinci teklifi öder (Vickrey)
- (C) açık arttırma Ebay
- D açık eksiltme "Filene's Basement" (Hollanda)

$$D = A$$

$$B \cong C$$

<< ortak değer parçası varsa fark ortaya çıkar, 0 zaman C'de bu bilgiyi görürsünüz, ama B'de görmezsiniz >>

Kişisel Değerli İhale

I İkinci fiyat kapalı zarf (B) veya açık arttırma (C)

Değer v_i , teklif b_i ,

$$\text{getiri} \begin{cases} v_i - \bar{b}_j \text{ eğer en yüksek teklif } b_i \text{ ve diğer en yüksek teklif } \bar{b}_j \text{ ise} \\ 0 \end{cases}$$

Değerinizi teklif verin

$b_i = v_i$ yapmak zayıf baskındır.

II Birinci fiyat ihalesi (A)

$$\begin{cases} v_i - b_i & \text{eğer kazanırsa} \\ 0 & \text{yoksa} \end{cases} \quad \text{teklif} < v_i$$

Değerinizi teklif vermek zayıf domine ediliyor.

<<BF ihaleleri mi yoksa İF ihaleleri mi daha fazla gelir yaratır?>>

Bağımsızlık, simetri, kişisel değerler

Aynı gelir!